



**Campus de l'alimentation**  
ENILIA • ENSMIC | Surgères

VOIE  
SCOLAIRE

**BAC PRO MCV**  
Métiers du commerce  
et de la vente  
1<sup>ère</sup> & Terminale

**Option A**  
Animation et gestion  
de l'espace  
commercial

**PROJET RENTRÉE 2025**  
Ouverture d'une classe de 1<sup>ère</sup>

### Des métiers de contact

- Conseiller de vente
- Vendeur en magasin
- Vendeur spécialisé

### et avec de l'expérience

- Chef de rayon
- Chef de secteur
- Responsable magasin

## Votre profil

- Vous êtes issu(e) de 2<sup>nd</sup>e GT ou de 2<sup>nd</sup>e professionnelle de la même famille de métiers ⇒ possibilité d'intégration en classe de 1<sup>ère</sup> sous certaines conditions via les passerelles sur Affelnet ou en contactant directement l'établissement
- Vous êtes titulaire d'un CAP du secteur commerce-vente ⇒ possibilité d'entrer en 1<sup>ère</sup> si places vacantes
- Vous êtes issu(e) d'une 2<sup>nd</sup>e ou d'un CAP n'appartenant pas au secteur commerce-vente ⇒ dérogation possible

## Vos qualités

- Souriant(e), dynamique et curieux(se)
- Sens de l'écoute et bon relationnel
- Aptitude à travailler en équipe tout en étant autonome

## Compétences visées

Au sein d'une équipe commerciale :

- participer à l'approvisionnement, à la vente, à la gestion commerciale
- mettre à la disposition des clients les produits correspondant à leur demande tout en les conseillant
- contribuer au suivi des ventes et à la fidélisation de la clientèle

## Avantages de la formation

- 14 semaines de formation en entreprise réparties sur les deux années scolaires
- Visites d'entreprises et rencontres avec des professionnels
- Sorties pédagogiques
- Participation à des projets commerciaux
- Parcours personnalisé proposé terminale : 6 semaines de stage de préparation à l'insertion ou 6 semaines de cours adaptés à la poursuite d'études

## Conditions d'accueil

- Externat - Demi-pension - Internat



ENSEIGNEMENT AGRICOLE  
**L'AVENTURE  
DU VIVANT**  
RÈVE ET TOUT TALENT

MINISTÈRE  
DE L'AGRICULTURE  
ET DE LA SOUVERAINETÉ  
ALIMENTAIRE  
Nouvelles  
Aquitaines



## Modules généraux

- Français
- LV1 Anglais - LV2 Espagnol
- Mathématiques
- Éducation physique et sportive
- Histoire – Géographie - EMC
- Arts appliqués et culture artistique
- Économie – droit
- Prévention santé environnement (PSE)



## Modules professionnels

- Conseiller et vendre
- Suivre les ventes
- Fidéliser la clientèle et développer la relation client
- Animer et gérer l'espace commercial

## Aide à la définition du projet professionnel

En terminale, deux parcours différenciés au choix sont proposés :

- Préparation à l'insertion professionnelle au travers d'un stage
- Préparation à la poursuite d'études par le biais de cours adaptés

Réussite  
BAC pro  
2024  
**83,4 %**

## Préparation à l'examen

- Des épreuves blanches sont organisées pendant les deux années dans les conditions réelles d'examen.
- Un accompagnement est mis en place pour l'élaboration du rapport de stage.

## Validation de l'examen

Le bac professionnel (niveau 4) est délivré aux candidats ayant obtenu une moyenne générale égale ou supérieure à 10 sur 20 à l'ensemble des épreuves, finales et en contrôle continu.

## Poursuite d'études...

- BTS Management commercial opérationnel (MCO)
- BTS Négociation et digitalisation de la relation client (NDRC)
- BUT Techniques de commercialisation
- BTSA Technico-commercial

Une information ?  
Un rendez-vous ?

**CONTACTEZ-NOUS**

**Campus de l'alimentation**

**Enilia-Ensmic**

1 rue des Babigeots

**17700 SURGERES**

Tél. **05 46 27 69 00**

[epl.surgeres@educagri.fr](mailto:epl.surgeres@educagri.fr)

