



Campus de l'alimentation
ENILIA • ENSMIC | Surgères

VOIE
SCOLAIRE

BAC PRO MCV
**Métiers du commerce
et de la vente**
1^{ère} & Terminale

Option A
Animation et gestion
de l'espace
commercial

PROJET RENTRÉE 2025
Ouverture d'une classe de 1^{ère}

Des métiers de contact

- Conseiller de vente
- Vendeur en magasin
- Vendeur spécialisé

et avec de l'expérience

- Chef de rayon
- Chef de secteur
- Responsable magasin

Votre profil

- Vous êtes issu(e) de 2^{nde} GT ou de 2^{nde} professionnelle de la même famille de métiers ⇒ possibilité d'intégration en classe de 1^{ère} sous certaines conditions via les passerelles sur Affelnet ou en contactant directement l'établissement
- Vous êtes titulaire d'un CAP du secteur commerce-vente ⇒ possibilité d'entrer en 1^{ère} si places vacantes
- Vous êtes issu(e) d'une 2^{nde} ou d'un CAP n'appartenant pas au secteur commerce-vente ⇒ dérogation possible

Vos qualités

- Souriant(e), dynamique et curieux(se)
- Sens de l'écoute et bon relationnel
- Aptitude à travailler en équipe tout en étant autonome

Compétences visées

Au sein d'une équipe commerciale :

- participer à l'approvisionnement, à la vente, à la gestion commerciale
- mettre à la disposition des clients les produits correspondant à leur demande tout en les conseillant
- contribuer au suivi des ventes et à la fidélisation de la clientèle

Avantages de la formation

- 14 semaines de formation en entreprise réparties sur les deux années scolaires
- Visites d'entreprises et rencontres avec des professionnels
- Sorties pédagogiques
- Participation à des projets commerciaux
- Parcours personnalisé proposé terminale : 6 semaines de stage de préparation à l'insertion ou 6 semaines de cours adaptés à la poursuite d'études

Conditions d'accueil

- Externat - Demi-pension - Internat
- Possibilité d'accueil le dimanche soir



ENSEIGNEMENT AGRICOLE
**L'AVENTURE
DU VIVANT**
REVEIL & TOUT TALENT

MINISTÈRE
DE L'AGRICULTURE
ET DE LA SOUVERAINETÉ
ALIMENTAIRE
Nouvelles
Aquitaines



Modules généraux

- Français
- LV1 Anglais - LV2 Espagnol
- Mathématiques
- Éducation physique et sportive
- Histoire – Géographie - EMC
- Arts appliqués et culture artistique
- Économie – droit
- Prévention santé environnement (PSE)



Modules professionnels

- Conseiller et vendre
- Suivre les ventes
- Fidéliser la clientèle et développer la relation client
- Animer et gérer l'espace commercial

Aide à la définition du projet professionnel

En terminale, deux parcours différenciés au choix sont proposés :

- Préparation à l'insertion professionnelle au travers d'un stage
- Préparation à la poursuite d'études par le biais de cours adaptés

Réussite
BAC pro
2024
83,4 %

Préparation à l'examen

- Des épreuves blanches sont organisées pendant les deux années dans les conditions réelles d'examen.
- Un accompagnement est mis en place pour l'élaboration du rapport de stage.

Validation de l'examen

Le bac professionnel (niveau 4) est délivré aux candidats ayant obtenu une moyenne générale égale ou supérieure à 10 sur 20 à l'ensemble des épreuves, finales et en contrôle continu.

Poursuite d'études...

- BTS Management commercial opérationnel (MCO)
- BTS Négociation et digitalisation de la relation client (NDRC)
- BUT Techniques de commercialisation
- BTSA Technico-commercial

Une information ?
Un rendez-vous ?

CONTACTEZ-NOUS

Campus de l'alimentation

Enilia-Ensmic

1 rue des Babigeots

17700 SURGERES

Tél. **05 46 27 69 00**

epl.surgeres@educagri.fr

